

## 自動系統公佈二零二二年財政年度中期業績

### 集團核心業務收入、經調整 EBITDA 及新簽訂單各錄得增長 疫情陰霾無礙集團業務表現穩健

\* \* \* \*

#### 「ASL MARKETPLACE」雲端綜合網上平台「即服務」新產品面世 行業為本 引入專屬金融行業解決方案合作夥伴

(二零二二年八月二十四日，香港訊) 專業可靠的全球融合科技服務夥伴自動系統集團有限公司(「自動系統」或「集團」)(股份代號：七七一)公佈截至二零二二年六月三十日止六個月之中期業績(「回顧期內」)。集團核心業務(即香港及其他亞太地區之業務)之收入為 1,093.8 百萬港元，較去年同期增加 0.8%，經調整 EBITDA 及經調整溢利分別上升至 66.7 百萬港元及 44.4 百萬港元。

回顧期內，集團之每股基本盈利及每股攤薄盈利分別為 1.36 港仙及 1.35 港仙(去年同期每股基本盈利及每股攤薄盈利：(11.15) 港仙)。截至二零二二年六月三十日止六個月之毛利為 128.9 百萬港元，較去年同期上升 11.6 百萬港元或 9.9%，主要由於集團於香港、澳門及其他亞太地區之新簽訂單較去年增長。

集團於期內的財務狀況維持穩健。於二零二二年六月三十日，集團的現金淨額約為 628.5 百萬港元，營運資本比率為 1.74:1，而借貸餘額為 78.7 百萬港元，手頭訂單餘額約為 1,399.6 百萬港元。回顧期內，集團之新簽訂單約為 1,295.4 百萬港元，較去年同期增加 7.6%。

集團之三項 DevSecOps 業務收入與去年同期相比大致穩定。除了 DevSecOps 業務之服務(見以下詳盡介紹)以外，集團亦從事系統集成。

**創新行業解決方案業務(應用程序開發 Application Development — 利用創新應用程式提升客戶體驗；Dev)** 方面，期內之新簽服務訂單較去年上升，服務收入錄得 225.0 百萬港元，較去年同期上升 30.3%。業務主要增長點來自專業服務以及應用程式開發訂單。集團於中國內地的海外卓越交付中心的員工人數較去年同期增長逾六成，成功維持穩定的交付能力。本集團期內持續支援政府的抗疫工作，並協助推動智慧城市。今年政府全新批出為期 5 年的「優質資訊科技專業服務常備承辦協議五(SOA-QPS5)」，標書對技術評分要求較過往為高，而集團於此等服務中在二零二二年上半年市場佔有率位列第一。

**智能網絡安全服務業務(網絡安全 Cybersecurity — 運用智能安全技術保護您的資產；Sec)** 方面，期內之新簽服務訂單較去年增長接近一半，服務收入上升至 84.4 百萬港元。主要業務增長歸因於疫情下企業尋求持續營運、遙距工作、自動化及中央式管理網絡安全方案的需求。集團繼續成功把握市場對新型網絡安全的需求，包括為一大學學府提供 IoT 網絡安全方案、為一領先的金融科技公司提供於混合雲環境上之新型管理安全服務(當中含資訊安全營運中心(SOC)服務)、以及為香港其中一間最大的慈善機構提供了雲環境微分段、貫穿 DevOps 的網絡安全解決方案。

資訊科技集成管理服務業務（全渠道管理服務 Omni-channel Managed Services — 簡化您的 IT 營運以提高效率；Ops）方面，期內新簽服務訂單較去年同期呈雙位數的增長，服務收入錄得 230.1 百萬港元。主要增長點來自 ITSM 資訊科技管理服務，以及繼續受惠於政府政策的訂單。期內，本集團繼續提供資訊科技服務協力抗疫，並成功進入以雲環境管理系統提供 ITSM 服務的市場並取得首個訂單。另外，集團已經推出自動化服務，讓客戶可以獲得更便捷、互動的 ITSM 服務。

新業務方面，集團的「ASL Marketplace」雲端綜合網上平台，展示了集團最新的雲原生即服務、貫穿 DevSecOps 的一站式服務能力。二零二二年上半年，集團不僅在平台的技術層面上進行提升，亦籌備新產品上市。另外，集團的綜合營運中心（UOC）是整合 DevSecOps 專業資訊科技服務的交付體系，期內獲不少連續受聘的訂單。在邁進行業化服務及解決方案方面，集團在金融領域板塊已引入提供專屬此行業解決方案的合作伙伴，以鞏固 DevSecOps 的服務能力。

集團 DevSecOps 服務的獨有競爭力更榮獲知名科技雜誌頒發「2022 年度十大最佳 IT 解決方案供應商」，足證能力被受業內認可。

聯營公司業務方面，歐美聯營公司 GDH 半年總收入達 148.7 百萬美元（相當於約 1,167.6 百萬港元），各個行業版塊均呈增長態勢。GDH 已經終止在俄羅斯的運營，其中大部分的交付資源，連同烏克蘭的交付人員，一起遷移至週邊國家的研發中心。同時，GDH 也會逐步建立和擴充位於印度，墨西哥和波蘭的離岸交付資源，以支持業務的進一步發展。亞太區聯營公司之一的 i-Sprint，期內業務表現穩定，收入上升至約 57.5 百萬港元，EBITDA 錄得約 8.8 百萬港元。期內新增客戶 30 個，數目接近去年全年之總數。

展望未來，集團將繼續保持抗逆力及敏捷度，以應對不斷變化之市場情況，並同時抓緊由疫情帶來的商機。在這轉變中，集團將持續轉型，繼續推動 DevSecOps 綜合資訊科技服務的發展，將服務整合「融合科技服務」。整體發展方向以行業為導向，通過完善強大的夥伴網絡（包括構建雲夥伴生態系統），再利用自身不斷提升服務交付（SLA）水平與人才的技術資質，並將整體服務交付結合以服務為本、屬自家品牌的自動化、混合雲端平台 — 綜合營運中心（UOC）及資訊安全營運中心（SOC），再靈活運用中國內地之海外卓越交付中心資源，以滿足本地或跨區客戶對中央式資訊科技管理服務及網絡安全之市場需要。

此外，集團已於今年八月在雲原生 ASL Marketplace 推出兩款新品—LearnIoT.aaS（物聯網教學課程即服務）和 VEvent.aaS（虛擬活動管理即服務），分別針對 STEM 教育措施及遙距營商之需要。未來，集團將持續更新，豐富 ASL Marketplace 之交付內容，並優化平台（如加入自動化服務），務求客戶可從我們的一系列自家品牌 as a Service 獲得更好的客戶體驗。

最後，集團將著重所有核心業務之可持續發展目標，並抓緊粵港澳大灣區市場的發展機遇，致力成為值得客戶信賴的融合科技服務夥伴以提供科技及專業服務。

-完-

\* 更多詳細內容，請參閱集團於二零二二年八月二十四日之二零二二年財政年度中期業績公告。

### 關於自動系統集團有限公司

自動系統集團有限公司（「ASL 集團」或「集團」）於 1997 年在香港聯合交易所有限公司上市（股份代號：771）。ASL 集團旗下包括自動系統（香港）有限公司、榆林電腦科技有限公司、自動系統（澳門）有限公司、廣州澳圖美德信息科技有限公司及 ASL Automated (Thailand) Limited。此外，Grid Dynamics Holdings Inc. 及 i-Sprint Innovations Pte Ltd 為集團的聯營公司。集團的主要業務以港澳為核心，業務範圍覆蓋亞太及歐美地區，致力為全球客戶提供專業可靠的資訊科技服務。

集團的主要業務為創新的行業解決方案、智能網絡安全及資訊科技集成管理服務。創新的行業解決方案業務可為客戶提供全面業務解決方案，以加速客戶的數碼化轉型。智能網絡安全業務專注於數碼資產保護及風險防範。資訊科技集成管理服務以集團世界一流的端到端和行業特定服務，在整個資訊科技生命週期內，為客戶管理其基礎設施及雲端平台。

集團憑藉遍佈全球的 18 個研發中心、過千位高質素的專業人才，及逾 49 年來為全球客戶提供專業資訊科技服務的行業經驗。ASL 集團可為客戶提供最佳的資訊科技管理方案，是專業可靠的融合科技服務夥伴。

更詳盡之資料載於 <http://www.asl.com.hk>。

#### 新聞垂詢：

##### 自動系統集團有限公司

吳秀麗 (852) 2608 3661 [debng@asl.com.hk](mailto:debng@asl.com.hk)  
潘倩怡 (852) 2608 3631 [angelapoon@asl.com.hk](mailto:angelapoon@asl.com.hk)  
傳真 (852) 2645 8084  
網頁 [www.asl.com.hk](http://www.asl.com.hk)